

# Commercial / Sales Ingénieur (H/F/D)

Dijon (21) ou Vertou (44) - CDI

gammeo.com |



## L'entreprise

**Gammeo**, c'est une solution logicielle pour **simplifier le pilotage des parcs immobiliers avec une vue à 360°**, mais pas que : nous offrons aussi et surtout, une équipe remarquable et un service sur-mesure pour cartographier les bâtiments, former les utilisateurs, réaliser un coaching, faire du suivi réglementaire, etc. Nos utilisateurs peuvent être des **petits établissements indépendants ou de très grands groupes**. On s'adapte à tout et c'est aussi notre force. Nous travaillons uniquement en **BtoB** et nous sommes présents dans toute la France, ainsi qu'en Belgique et Suisse.

Nous sommes **basés à Dijon et Nantes**. Nous disposons d'un environnement fun et dynamique, avec une moyenne **d'âge autour de 30 ans**.

**La promesse : QUALITÉ et SIMPLICITÉ !**

## L'aventure qu'on te propose

- ▶▶ Identifier les prospects et les qualifier
- ▶▶ Démarcher les prospects, développer et entretenir le réseau local
- ▶▶ Gérer ton agenda par la prise de rendez-vous
- ▶▶ Monter tes propositions, faire parvenir les devis et les suivre
- ▶▶ Assurer le développement du chiffre d'affaires de l'entreprise par l'atteinte de tous les objectifs qui te seront confiés
- ▶▶ Représenter l'entreprise lors de salons, événements
- ▶▶ Travailler en équipe et partager des informations
- ▶▶ Mettre à jour la base de données clients
- ▶▶ Assurer le reporting pour les différentes réunions de services
- ▶▶ Répondre à l'ensemble des demandes qui parviennent au service



### Bon à savoir...

#### Quelques chiffres :

- 30 à 40 collaborateurs
- 35 800 utilisateurs
- 4,5M m<sup>2</sup> de patrimoine
- 2 115 sites

#### En bref :

- CDI temps plein 35h
- 38k € à 45k € brut annuel
- Tickets restaurant
- Mutuelle ALAN
- Télétravail partiel possible



**Gammeo**  
Votre immobilier du bout des doigts

Philippe Le Gléau  
[philippe.le.gleau@gammeo.com](mailto:philippe.le.gleau@gammeo.com)

# Commercial / Sales Ingénieur (H/F/D)

Dijon (21) ou Vertou (44) - CDI

gammeo.com |



## Ton profil

- ▶ • Tu as suivi une formation en commerce
- ▶ • Tu es dynamique, avec un excellent relationnel et tu as l'esprit d'équipe
- ▶ • Tu as de l'expérience en vente d'un produit digital en B to B
- ▶ • Tu es autonome et rigoureux, avec une bonne aisance rédactionnelle
- ▶ • A l'aise avec l'outil informatique, tu maîtrises des techniques commerciales pour la prospection client
- ▶ • Tu as ton permis B
- ▶ • La présence d'un chien ne te dérange pas

## Avantages

- ▶ Tu arrives au bon moment pour prendre une place stratégique dans une organisation en croissance
- ▶ Tu bénéficies d'une grande autonomie, tes prises d'initiatives sont encouragées
- ▶ Télétravail possible 2 jours par semaine
- ▶ Horaires de travail flexibles
- ▶ Perspectives d'évolution et de formation
- ▶ Tickets restaurant
- ▶ Prime sur objectif



### Bon à savoir...

#### Nos valeurs et philosophie :

- La simplicité
- L'importance du client
- L'esprit d'équipe

#### A savoir :

- Horaires : Du lundi au vendredi  
- Repos les weekends - Travail en journée
- Poste basé à Dijon (21) ou Vertou (44)
- Date de prise de poste : Flexible



**Gammeo**  
Votre immobilier du bout des doigts

Philippe Le Gléau  
[philippe.le.gleau@gammeo.com](mailto:philippe.le.gleau@gammeo.com)

# BONUS made in Gammeo

## L'environnement de travail

### LA "HIBOU ATTITUDE"

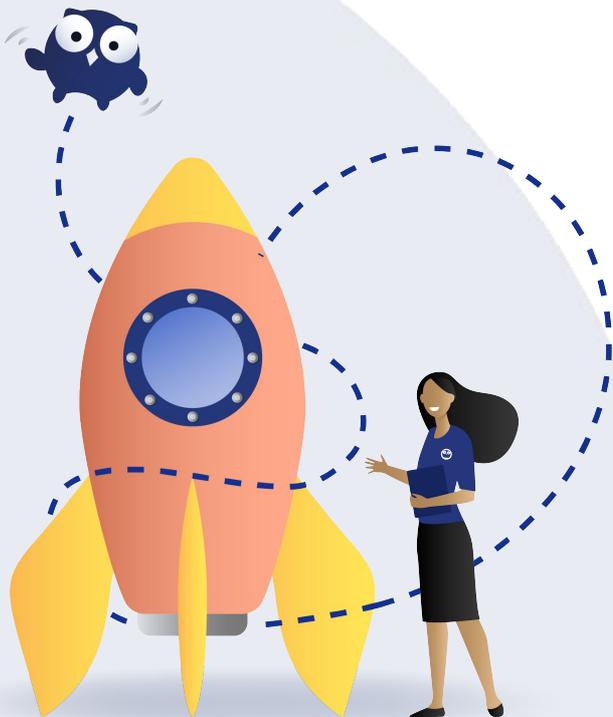
Tu arrives au bon moment pour **prendre une place stratégique** dans une organisation en croissance !

Chez **Gammeo**, tu bénéficies d'une grande autonomie et tes prises d'initiatives sont encouragées. Des perspectives d'évolution et de formation peuvent t'être proposées. Mais surtout, tu rejoins une entreprise aux valeurs fortes et dont le mot d'ordre est la "**bonne humeur**" (bon ça ne fait pas un mot...). Nous attachons beaucoup d'importance à la **qualité de vie au travail** (conditions de travail, qualité des missions, qualité des outils et des moyens, management, convivialité, accès à la formation).



### Découvre la **Team Gammeo**

  
clique  
clique  
clique



### HOME SWEET HOME

**A Dijon**, nous sommes basés au **20 rue Recteur Marcel Bouchard**, proche du campus universitaire. Installés dans une ancienne maison complètement rénovée, notre volonté est de faire de la venue travail un **réel plaisir**. Le confort de tous est primordial, c'est pourquoi une **cuisine équipée** est mise à disposition de tous les collaborateurs ainsi qu'une **douche**. Et pour se sentir comme la maison, un **espace vert extérieur**. Ah et aussi : notre toutou et mascotte **Black** se balade de bureau en bureau pour profiter de gros câlins !

**À Vertou**, nous sommes situés dans la zone industrielle, au **4 allée de la Maladrie**. Selon le vent, on peut sentir la bonne odeur de l'usine BN ! Nos voisins sont aussi sympas que nous et partagent d'ailleurs quelques apéros !

Vite, envoie-nous ton CV !



**Gammeo**  
Votre immobilier du bout des doigts